

Curso: Crea una comunidad exitosa

Lección 20: Conocimientos técnicos para atraer a tu cliente

Ayúdales a vencer los bloqueos que les impiden tomar acción

Los clientes tienen miedos y excusas que les impiden tomar acción. Basada en esta lección, en el video de la clase, responde ¿cuáles son los principales bloqueos que un cliente puede tener para no tomar acción y reflexiona en cómo tú lo ayudarías a vencer esos bloqueos:

BLOQUEOS PRINCIPALES	CÓMO AYUDAR A MIS CLIENTES

Logra una conexión profunda y emocional con tus clientes potenciales

A continuación responde las siguientes preguntas:

¿Cuál es el dolor de tu cliente ideal?

¿Qué es lo que necesita tu cliente ideal? No lo que tú piensas que necesita.

¿Qué le ofreces tú para ayudarle con esa necesidad?

¿Cuáles son los beneficios únicos de tu propuesta de valor?
