



Temario

Lección día 0: Sesión introductoria: Intenciones.

Lección día 1: Importancia de la mentalidad a la hora de emprender. La espiritualidad en los negocios.

Lección día 2: Arquetipo de las diosas.

Lección día 3: Cuida tu energía. La energía femenina y masculina en los negocios.

Lección día 4: Cómo manifestar todo lo que deseas

Lección día 5: Ley del Dharma y tu propósito de vida.

Lección día 6: Cómo te bloquean los miedos a la hora de emprender

Lección día 7: Mindfulness y meditación

Lección día 8: Tu cliente ideal y tu modelo de negocio

Lección día 9: Beneficios de tener una comunidad

Lección día 10: 7 tips para vender como experta en tu nicho

Lección día 11: Acelera tus ventas con retos por fb, whatsapp, o IG y fideliza a tus prospectos

Lección día 12: Enamora a tu audiencia con un buen copy y contenido de valor para que te compren

Lección día 13: Crea un lead magnet que enamore a tu nicho

Lección día 14: Sesión de preguntas y respuestas en vivo

Lección día 15: Qué son las neuroventas

Lección día 16: Tu branding



Lección día 17: Embudo mínimo viable

Lección día 18: Existen infinitas posibilidades

Lección día 19: Tips para vender más

Lección día 20: Gana dinero ayudando y sirviendo a tus clientes

Lección día 21: Tu elevator pitch o pitch de ventas

Lección día 22: Desarrollo de tu servicio Premium

Lección día 23: El liderazgo femenino o poder femenino

Lección día 24: El poder de la acción/ la repetición

Lección día 25: Networking, relaciones inteligentes

Lección día 26: Productividad

Lección día 27: La organización en los negocios y en tu vida privada

Lección día 28: Sesión de preguntas y respuestas en vivo

Lección día 29: Evaluación

Lección día 30: Sorpresa