

Modulo 1

- Mindset.
- Mentalidad emprendedora.
- Claridad/ Enfoque.
- Es hora de sonar y hacer tú sueños realidad.

Modulo 2

- Que quieres lograr en tu vida.
- Cuáles son tus no negociables.
- Que es un lead y un cliente potencial.
- Atrae y Manifiesta a Cliente ideal.
- El arte de contar historias.
- Diferencia entre cliente ideal y buyer persona.
- Mapa de la empatía.

Modulo 3

- Crea tu marca personal desde tu esencia.
- Tu imagen e identidad visual es tu espejo.
- Enamoro con tu logo.
- Tu web.
- Checklist para diseñar un branding con mayor facilidad

arquetipo de tu marca.

Modulo 4

- Que es un lead magnet.
- Tipos de lead magnet.
- Crea el lead magnet que todos deseen tener.
- Crea una comunidad que te ame.
- Retos que convierten.

Modulo 5

- Lanza tus servicios prémium como siempre has sonado.
- Como ponerle precio a tus servicios sintiéndote merecedora.
- Desarrolla de tu primer servicio online paso a paso.
- Como dictar sesiones online que motiven a tus clientes.

Modulo 6

- Condiciones y términos por la venta de tus servicios.
- Contratos.
- Pasarelas de pago.
- Como vender tus servicios por primera vez.