



ae

ACELERADOR
DEL ÉXITO

GUÍA DE TRABAJO

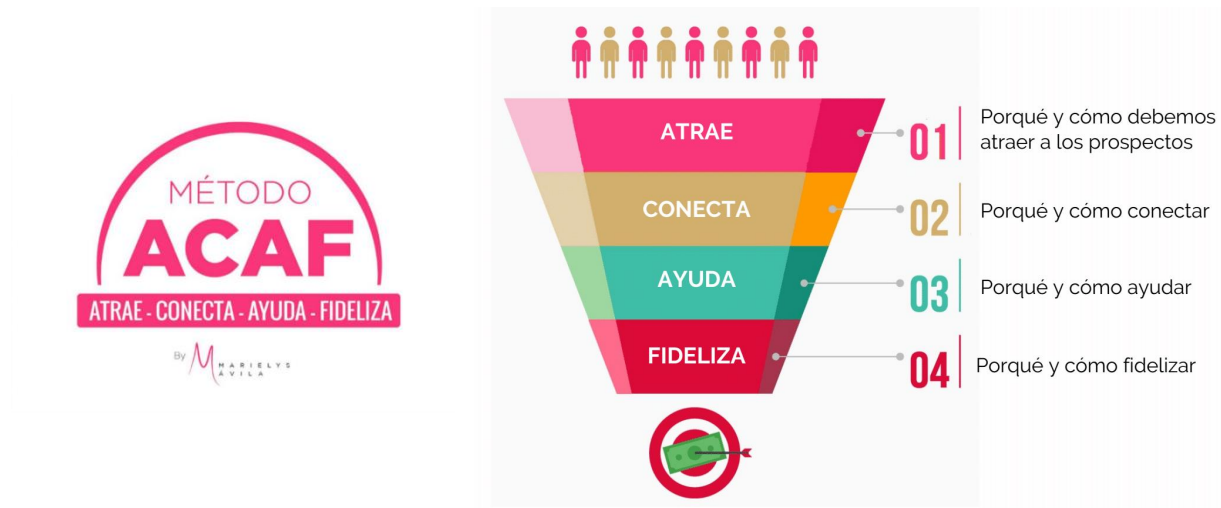
Método ACAF para hacer
que tus clientes te amen

Desarrolla tu propia
metodología
Preventa

Vender un curso beta

MÓDULO V:
TU METODOLOGÍA ES LA CLAVE

Ejercicio #1



En base al Método ACAF, completa el paso a paso:

1. ¿Cómo vas a atraer a tus prospectos?

2. ¿Cómo vas a conectar con tus clientas?

3. ¿Cómo las vas a ayudar?

4. ¿Cómo vas a conseguir que sean clientas fidelizadas?

Ejercicio #2

Una metodología es un conjunto de procedimientos bien pensados, usados para alcanzar el objetivo.

Tu metodología debe tener el camino simple y rápido, los clientes se deben de identificar

¿Por qué crear tu propia metodología?

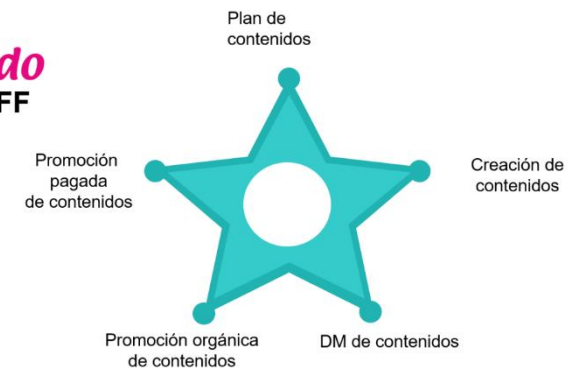
- Te permitirá mantener el enfoque
- Tu y tu equipo trabajarán mejor
- Mejora la experiencia del cliente

Tipos de metodologías:



**Método
ESCALA**

**Método
SHERIFF**



Desarrolla tu propia metodología y sube la imagen de tu metodología usando el método de tu preferencia

