

ESTRATEGIAS

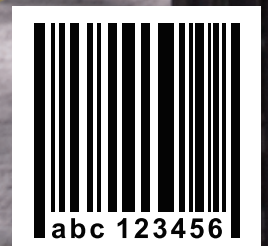
Infalibles

5

ESTRATEGIAS PARA
FACTURAR TUS
PRIMEROS 10.000€
EN TIEMPO RÉCORD

**EXCLUSIVO
PARA;**

COACHES,
MENTORAS,
FORMADORAS Y
CONSULTORAS
ONLINE.





FACTURA TUS PRIMEROS 10.000€

¡Hola Querida! bienvenida a esta guía que te permitirá obtener la claridad necesaria para vender tus servicios de coaching, mentorías, formación y consultoría online de manera exitosa, para así poder facturar tus primeros 10.000 dólares mensuales en tiempo récord. Sin embargo, antes de comenzar con esta travesía de conocimiento, permíteme presentarme:

Soy Marielys Ávila, Coach de negocio y marketing espiritual, experta en estrategia de ventas... Orgullosamente Venezolana, con más de 30 años viviendo en Europa y emprendiendo en negocios físicos y online. Actualmente trabajo con mujeres y profesionales de alto nivel que venden sus servicios en línea como coaches, terapeutas y formadoras online en general.

Se lo que significa trabajar duro para poder posicionarse en el mercado pues comencé mi negocio en el 2016 desde 0 con solo 100\$ en la cartera, por eso hoy por hoy me dedico a ayudar a quienes así como yo, desean emprender para salir adelante y vivir la vida que se merecen gracias a sus negocios.

Emprender no es una tarea sencilla...

... ¡Pero tampoco imposible!... Solo basta con tener iniciativa, ciertas herramientas y Mucha Estrategia, pues clientes hay para todas, sin embargo hay que atraerlos, porque te están buscando, solo debes hacer que sepan llegar a ti, y sé que aplicando estas 5 estrategias lograrás hacer que tu negocio llegue a esas personas que tanto te necesita.

Esta guía te ofrece...

Las herramientas necesarias para destacarte en el competitivo mundo del emprendimiento online. No pierdas más tiempo probando de todo un poco y comienza a sentar las bases necesarias para hacer de tu negocio un imperio que te genere mensualmente los ingresos que tanto te mereces.

En un mundo cada vez más digital, la industria de servicios de coaching, mentorías, formación, asesoría y consultoría online ha experimentado un crecimiento exponencial.

¿Te preguntas cómo puedes capitalizar esta gran profesión y convertir tus conocimientos en un próspero negocio que te permita alcanzar ingresos de 10.000 euros al mes en tiempo récord?

La clave está en la **implementación de estrategias efectivas** y en la **optimización de tus recursos** para destacarte en un mercado digitalmente saturado.



5 estrategias infalibles respaldadas por expertos en la industria y diseñadas para impulsar tu negocio, con el fin de alcanzar tus primeros 10.000\$ mensuales.



1 Define tu nicho y posicionamiento

Es fundamental que identifiques un nicho específico en el que puedas destacar en el mercado y ofrecer un valor único.

Ejemplo: Productividad, maternidad, espiritualidad, constelación familiar, etc.

Investiga las necesidades y deseos de tu audiencia objetivo y adapta tus servicios para satisfacer esas demandas de manera efectiva. Al especializarte, te convertirás en un experto reconocido en tu campo y atraerás a clientes que buscan tu experiencia.

2 Construye una marca personal sólida

Tu marca personal es tu carta de presentación y es esencial para atraer a clientes potenciales. Es importante que crees un sitio web profesional que muestre tus servicios, que contenga testimonios de clientes satisfechos y tu experiencia como emprendedora. Además en una época de redes sociales, debes utilizarlas para establecer presencia y compartir contenido de valor relacionado con tu nicho. Solo así harás crecer tu marca personal y te darás a conocer.

Plus: Participar en conferencias y eventos relevantes puede ayudarte a establecer tu autoridad y generar confianza en tu audiencia.

Signos de identidad

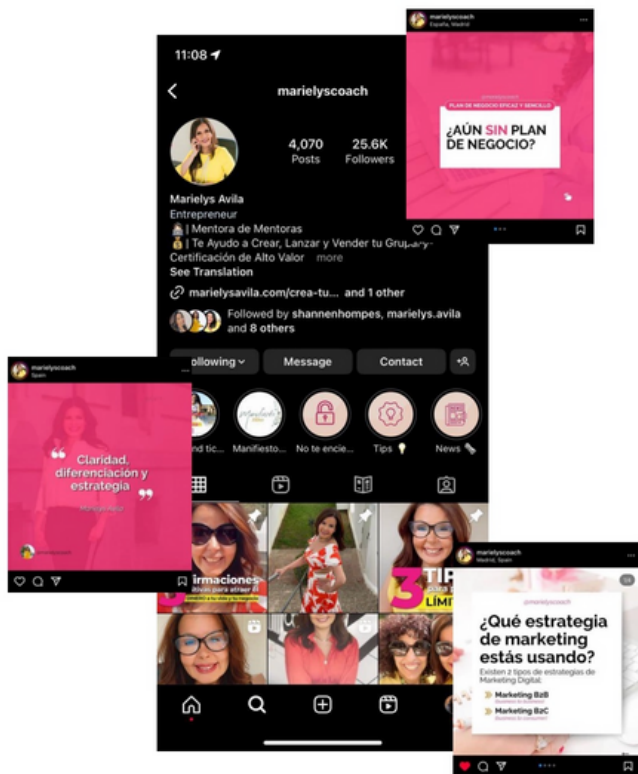


3 Ofrece contenido gratuito de calidad

Para captar la atención de tu audiencia y generar confianza, es vital que proporciones contenido valioso de forma gratuita. Básicamente una probadita de lo que van a conseguir contigo... esto puede incluir artículos de blog, videos, podcasts o webinars.

Sin embargo, debes asegurarte de que tu contenido sea relevante, informativo y demuestre tu experiencia.

Esto te ayudará a construir una comunidad comprometida y atraerá potenciales clientes interesados en tus servicios de pago.



4 Utiliza estrategias efectivas de marketing digital

El marketing digital es una herramienta poderosa para promocionar tus servicios. **Algunas de las acciones que puedes realizar son:**

- Utiliza técnicas de SEO (optimización de motores de búsqueda) para mejorar la visibilidad de tu sitio web en los resultados de búsqueda.
-
- Crea una estrategia de marketing de contenidos para atraer y retener a tu audiencia.
-
- Utiliza las redes sociales para promocionar tu contenido y tus servicios.
-
- Considera también la posibilidad de invertir en publicidad online para llegar a una audiencia más amplia.

5 Establece alianzas estratégicas y colaboraciones

Algo que también puedes hacer es asociarte con otros profesionales de tu industria que puedan complementar tus servicios. Esto te permitirá ampliar tu alcance y llegar a una nueva audiencia. Por ejemplo, puedes ofrecer colaboraciones con otros coaches o consultores que se dirijan a un público similar. También puedes considerar asociarte con influencers o expertos reconocidos en tu campo para aumentar tu visibilidad.

¡NO TE QUEDES PARALIZADA EN UN MERCADO SATURADO!

Aplica estas estrategias comprobadas y empieza a marcar la diferencia en tu negocio de coaching, mentoría, formación o consultoría online. Recuerda que el éxito no ocurre de la noche a la mañana. Requiere tiempo, esfuerzo y perseverancia.

Trabaja lo que te enseñe en esta guía de manera consistente y enfócate en proporcionar un valor excepcional a tus clientes. Con el tiempo, podrás alcanzar tus objetivos financieros y establecerte como un profesional exitoso en tu campo.

¡No esperes más para alcanzar tus metas financieras! Convierte tu pasión en un negocio próspero y alcanza la libertad financiera que mereces ¡Comienza hoy mismo y prepárate para el éxito sin límites en el mundo digital!

Te envío bendiciones y mucho éxito en tu negocio.

Maribelys



**TE ESPERO DENTRO DE MI
COMUNIDAD DE WHATSAPP**

ÚNETE AQUÍ



5

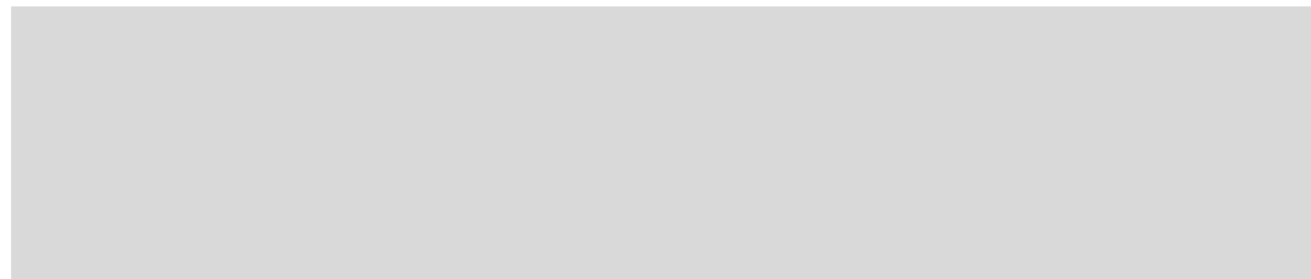
PREGUNTAS INFALIBLES

PARA FACTURAR TUS PRIMEROS **10.000€**
EN TIEMPO RÉCORD

#1 ¿A quién quieres ayudar?

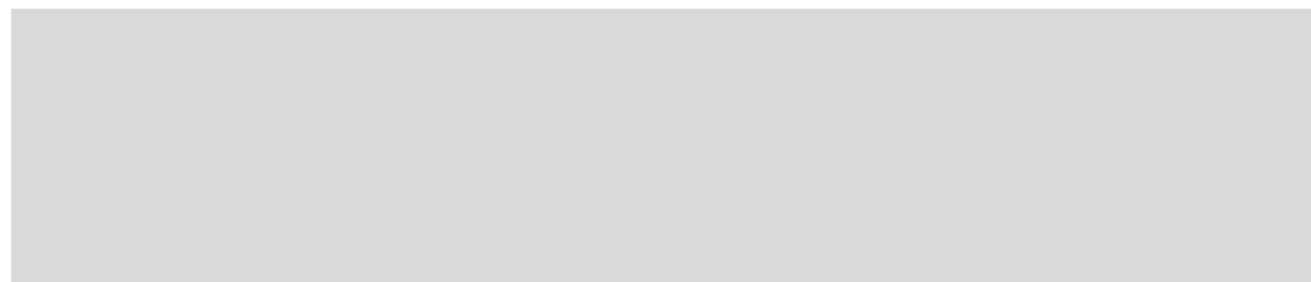
Lo primero que tienes que hacer es definir a tu cliente ideal.

¿A quién quieres ayudar con tus servicios? ¿Cuáles son sus necesidades y problemas?



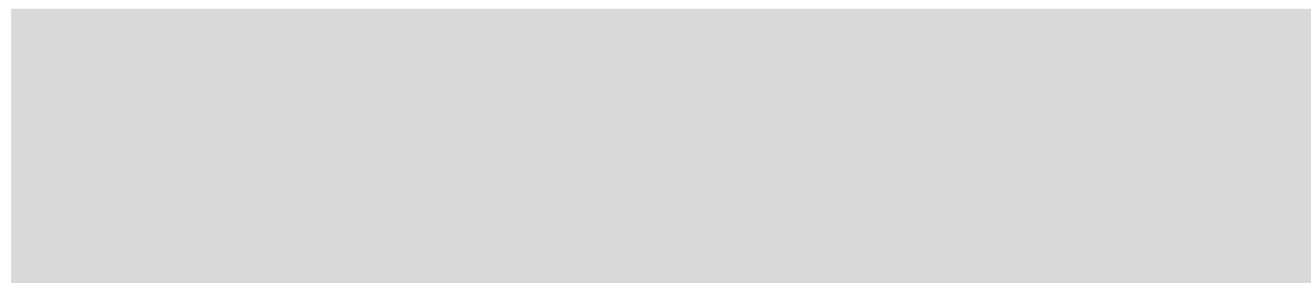
#2 ¿Cuál es tu propuesta de valor?

¿Qué te diferencia de los demás profesionales de tu industria? ¿Qué valor agregado ofreces que otras personas no ofrecen?



#3 ¿Qué ofreces de forma gratuita?

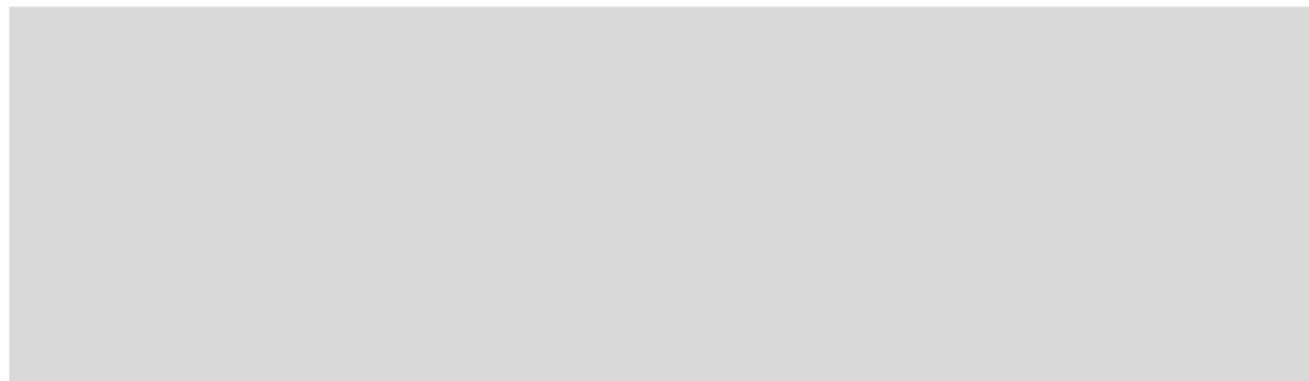
¿Qué contenido gratuito puedes hacer para atraer clientes potenciales? ¿Qué está buscando tu cliente ideal en internet o redes sociales?



#4 ¿Cómo vas a promocionar tus servicios?

¿Cómo vas a llegar a tu audiencia objetivo?

Hay muchas formas de promocionar tus servicios online, como las redes sociales, el email marketing o el marketing de contenidos.



#5 ¿Con quién puedes crear alianzas?

Investiga las referencias y profesionales de tu industria ¿Con quién podrías co-crear o colaborar para atraer más clientes potenciales?

